

業の経営課題の改善を



「とっとり企業支援ネットワーク がお手伝いします!

「とっとり企業支援ネットワーク」では、県内中小事業者のあらゆる経営課題 (経営力向上、資金繰り改善、新事業展開、販路開拓等)の解決に向け、関係機関が 連携して支援します。

『とっとり企業支援ネットワーク』

- ・商工団体、金融機関、信用保証協会、産業支援機関等、県内20機関で協定締結した本県独自の企業支援体制
- ・令和3年度までに約360社の事業者の経営等に関する取組を支援



外部専門機関の派遣経費の支援メニュー

企業の課題抽出と具体的な改善策の提案に向け、**外部専門機関の派遣費用を支援 する制度**もあります。

- 経営診断、 (ア) 経営計画
- 経営診断
- 経営計画・経営改善計画等の策定 支援
- 10万円以内/件

- (1)調査・分析
- 現状分析、経営課題抽出・分析 財務分析 等
- 3万円以内/回 3回まで

- (ウ) 課題解決
- 新商品開発 業務改善
- 販路開拓
- 財務改善
- 人材育成
- 5万円以内/回 6回/12か月まで

(最長36か月)

- (工) 事業計画策定
- 資本性劣後ローンの申込に必要な 事業計画の策定

10万円以内/件

販路開拓 (才)

県内外に商品を販路開拓する代行 活動(セールスレップ)

50万円以内/件

%(r)+(r)、(r)+(r)、(r)+(r) の併用可

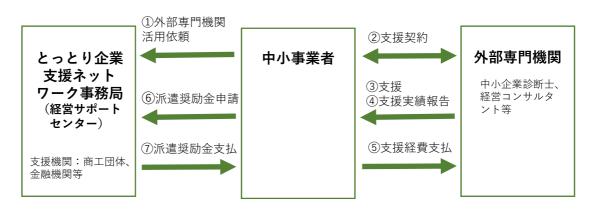
[お問合せ先] 鳥取県経営サポートセンター (とっとり企業支援ネットワーク連携事務局)



〒680-0031 鳥取県鳥取市本町1丁目101 (ビジネスサポートオフィスとっとり内) 電話 0857-20-0071 ファクシミリ 0857-20-0241 月〜金 午前8時30分から午後5時15分まで(祝祭日、年末年始を除く)



一般的な外部専門機関派遣の流れ





販路開拓支援(セールスレップ)に係る外部専門 機関派遣の流れの一例

※下図は外部専門機関が販路開拓支援の専門家をマッチングする場合の流れです。
※外部専門機関が直接、販路開拓支援を行う場合も経費支援の対象となります。

