

農林水産商工常任委員会資料

(平成26年3月18日)

| 項目 | ページ |
|--|-----------------------|
| 1 株式会社LASSICの事業拡張及び旧鳥取高等農業学校校舎の活用に係る調印式の開催について | 【立地戦略課】……………1 |
| 2 株式会社ナノオプトニクス・エナジーの現状について | 【立地戦略課】……………別紙 |
| 3 環日本海定期貨客船航路の運航船舶の備船等について | 【経済産業総室（通商物流室）】……………2 |
| 4 関西広域連合・鳥取県主催「ロシア商談会」の開催結果について | 【経済産業総室（通商物流室）】……………3 |
| 5 緊急雇用創出事業の平成25年度の追加執行状況について（3/10現在） | 【雇用人材総室（就業支援室）】……………4 |
| 6 緊急雇用創出事業の予備枠による事業の追加実施について | 【雇用人材総室（就業支援室）】……………6 |
| 7 鳥取県・岡山県共同アンテナショップ運営事業者の公募について | 【市場開拓課】……………7 |



ラシック
株式会社LASSICの事業拡張及び
旧鳥取高等農業学校校舎の活用に係る調印式の開催について

平成26年 3月 18日
立地戦略課

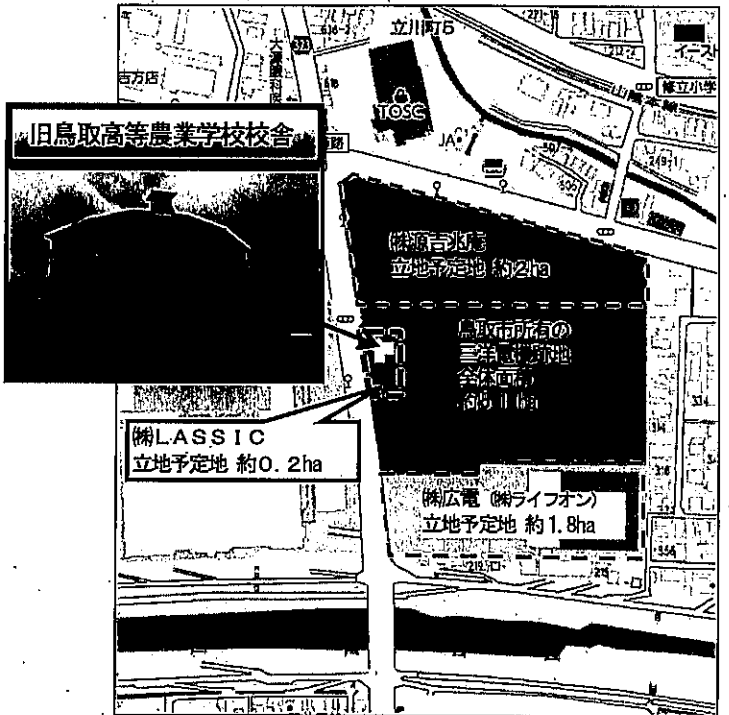
鳥取市が所有する鳥取市南吉方の三洋電機跡地のうち、旧鳥取高等農業学校校舎がある部分 約0.2ha (2,000 m²) について、鳥取市内の情報システム開発業の株式会社LASSIC (ラシック) が取得することとなり、併せて旧鳥取高等農業学校校舎については、県がこれを同社に賃貸し、同社が事業所として活用することとなりました。これについて、下記のとおり同社の事業拡張支援に係る協定書調印式を行いました。

また、旧校舎の保全に関して、鳥取大学農学部同窓会から県に対して寄附金300万円贈呈の申し出があり、併せて寄附目録贈呈式も行いました。

記

1 企業概要

- 株式会社 LASSIC ラシック
- (1) 名称 株式会社 LASSIC ラシック
- (2) 代表者 代表取締役社長 若山 幸司 わかやま こうじ
- (3) 所在地 鳥取市若葉台南7丁目5番1号
(鳥取県産業振興機構内)
- (4) 設立 平成18年12月
- (5) 資本金 20,000千円
- (6) 売上高 約3億円 (平成25年度見込)
- (7) 従業員数 83人 (平成26年2月現在)
- (8) 事業内容 ICTサービス (受託システム開発、自社システム開発) 等



2 立地 (増設) 計画

今後の雇用拡大に伴って事業所を同地に移転し、ICT技術を活用した新たな生活支援サービスの研究開発等に取り組む計画。

- (1) 場 所 鳥取市南吉方三丁目
- (2) 敷地面積 旧鳥取高等農業学校校舎の敷地を含む約0.2ha (2,000m²) ※取得形状は未定。
- (3) 事業概要 (予定)
- ・投資額 約2.2億円 (うち土地取得費: 72,000千円)
 - ・雇用計画 約130人 (平成26~29年度の4年間)
※うち本社 (鳥取市) は約100人の増加を見込む。
 - ・本格操業 平成27年度以降

3 調印式及び寄附目録贈呈式

- (1) 日 時 3月12日 (水) 午前11時10分から正午まで
- (2) 場 所 知事公邸 第一応接室
- (3) 出席者

| | | | |
|------------|---------|---------|-----|
| 株式会社LASSIC | 代表取締役社長 | わかやま 幸司 | こうじ |
| 鳥取大学農学部同窓会 | 会長 | あさくら 朝倉 | すすむ |
| 同 | 副会長 | やまぐち 山口 | すすむ |
| 鳥取県 | 知事 | 平井 伸治 | |
| 鳥取市 | 市長 | 竹内 功 | |

(4) 寄附目録贈呈式

調印式の中で、鳥取大学農学部同窓会: 朝倉会長及び山口副会長が、平井知事に寄附金300万円の目録の贈呈を行った。

なお、寄附金の活用については、寄附の趣旨を最も反映できるよう、改めて関係者間で協議を行う予定である。



環日本海定期貨客船航路の運航船舶の備船等について

平成26年3月18日
経済産業省通商物流室

1 浦項(ポハ)～舞鶴試験運航に関するDBSクルーズフェリー社との協議経緯について

- (1) H26. 1. 3 DBSクルーズフェリー社代表理事より担当室長に、浦項市等が浦項～舞鶴の試験運航を競合船社に強力に働きかけていることが判明したため、競合船社の参入を防御することを目的に、DBS社の運航船舶を試験運航の備船に出すことを検討している旨の連絡があった。
- (2) H26. 1. 24 DBSクルーズフェリー社代表理事と統轄監の面談時にも、DBS社より浦項～舞鶴の試験運航について説明があった。統轄監から運航支援を行っている県の立場としての懸念を伝えた上で、DBS社の真意が下記2(1)(2)のとおりであるとの言質をとるとともに、このたびの試験運航にともなう定期運航スケジュールや荷主への影響を最小限にするよう要請した。
- (3) H26. 2. 17 DBSクルーズフェリー社日本支社長より担当室長に、浦項～舞鶴の試験運航への備船が正式決定した旨の連絡があった。

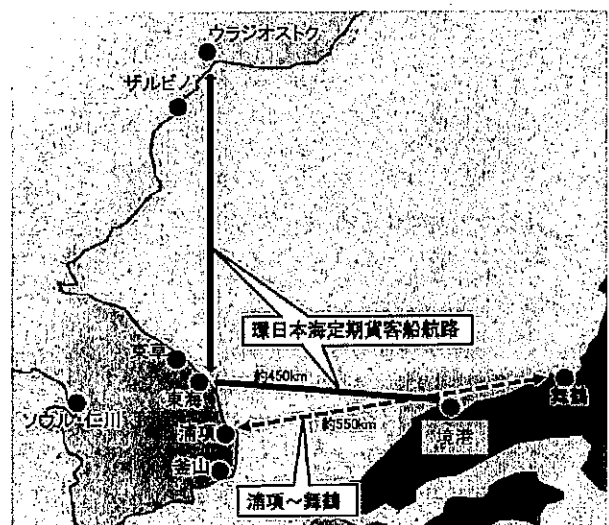
2 運航船舶の備船に関するDBSクルーズフェリー社の意図について

DBSクルーズフェリー社代表理事より鳥取県宛に、浦項～舞鶴の試験運航に運航船舶(イースタンドリーム号)を備船に出すことを決定した理由等について、3月5日付けで次の内容の文書送付があった。

- (1) 「競争船社であるステナデアライン社(東草～ザルビノ・ウラジオストク航路)やパンスター社(釜山～大阪航路)が、(浦項市等が開設を目指している浦項～舞鶴航路に)参画しようとしていることから、これを防御すること。」「厳しい経営状況の中で赤字改善のため備船費を確保すること。」が目的であること。
- (2) 今後の境港～東海～ウラジオストクの定期運航は憂慮なされなくともよく、DBSクルーズフェリー社として浦項～舞鶴航路は企図していないことを明確に申し上げること。
- (3) 鳥取県、鳥取県議会、中海宍道湖大山圏域市長会など関係者の皆様のご支援とご努力に感謝を申し上げ、これに報いることができるようDBSクルーズ航路を最優先として努力すること。

<参考：浦項～舞鶴試験運航について>

- ・3月10日(月)～13日(木)の間、京都府・舞鶴市・浦項市が共同で運航船舶をチャーターし、国際フェリートライアル事業として実施した。今回のトライアルは、一昨年の客船(ばしふいっくびいなす)によるトライアルに続いて2回目。

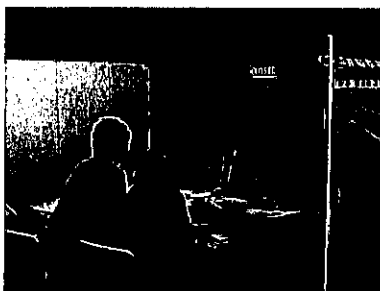


関西広域連合・鳥取県主催「ロシア商談会」の開催結果について

平成26年3月18日
経済産業総室
通商物流室

関西広域連合構成府県域内企業のロシアにおける販路拡大等を目的として、関西広域連合と鳥取県の共催により、以下のとおり「ロシア商談会」を開催しました。

- 1 日時・場所 【大阪府会場（大阪市）】
平成26年3月6日（木）午前9時から午後5時
【鳥取県会場（米子市）】
平成26年3月7日（金）午前9時半から正午
- 2 ロシア側参加企業
食品、日用雑貨、建材を取り扱うロシア企業（8社）の社長が参加
・「健康食品」（ヴォロネジ州）※モスクワから南に590キロ
・「エイランCPB」（サンクトペテルブルク市）
・「シュパシカル」（チュバシ共和国）※モスクワから東に630キロ
・「建材資材センター」（チュバシ共和国）
・「ロケット・ピザ」（サマラ州）※モスクワから東に1,000キロ
・「TOKUMO」（ハバロフスク州）
・「YUME」（ハバロフスク州）
・「エイラン」（沿海地方）
- 3 日本側参加企業（21社）
 - (1) 大阪会場（16社）
メーカー（化粧品、健康食品、製菓、調味料）、機械製造（小動物駆除、計器）
建築事務所、商社等
 - (2) 米子会場（5社、※別途、会社訪問による商談1社）
メーカー（化粧品、調味料、飲料）、農機具・建機販売、商社
- 4 結果概要
 - (1) 商談件数は61件。約8割の商談において、サンプルの持ち帰りや、商談を継続することになった。特に食品及び化粧品の引き合いが強かった。
 - (2) このたびは、欧露部（ウラル山脈以西地域）からも5社参加したが、一部企業から「日本商品は品質が高いので今後取扱いを検討したい。他方、欧露部は極東と異なり日本から遠い。よって、このたび知り合ったロシア極東企業を窓口とし、DBS航路を利用して日本商品を輸入したい」との発言があるなど、ロシア側参加企業が連携した新たなビジネスが創出される可能性も示された。
 - (3) チュバシ共和国の参加者より、鳥取県及び関西地域企業との経済交流を発展させるため、同共和国において開催される商談会あるいは経済フォーラムに関心のある企業等を招待したいとの発言があった。
- 5 今後の取組
 - (1) ロシアにおける販路拡大、ロシア関連の情報集積及びDBS航路の輸送貨物発掘を目指して、引き続き関西広域連合と協調して「ロシア商談会」を実施していく。
 - (2) ビジネスチャンスは、ロシア極東のみならず、ロシア全土にあることから、「ロシア商談会」被招聘者、日本センター（外務省外郭団体）、ロシア国内で開催される行事（商談会及び見本市等）への参加及び鳥取県ウラジオストクビジネスサポートセンター等を通じたネットワークを活用しながら、県内企業等の新たなビジネス展開を支援する。
 - (3) 県内企業については、自社にてロシア企業と直接、貿易・決済手続等のすべてを実施することは困難な企業もあるため、県内メーカーと商社的機能を有する県内企業等との連携及び協力を促進していく。



大阪会場



米子会場

緊急雇用創出事業の平成25年度の追加執行状況について (3/10 現在)

平成26年 3月18日
雇用人材総室
就業支援室

緊急雇用創出事業の今年度の県事業予備枠を活用して追加実施することとなった事業の状況については、下記及び別紙のとおりです。

記

単位：千円

| 事業名 | 25予算額 ① | ①のうち 県事業額 ② | ②のうち 予備枠 ③ | 報告済額 ④ | 今回報告 ⑤ | 合計 ⑥ =(④+⑤) | 予備枠 残額 ③-⑥ |
|---------------|------------|-------------------|---------------|-----------|-----------|-------------------|------------------|
| 重点分野雇用創出事業 | 1,710,874 | 895,874 | 105,748 | 60,315 | 45,433 | 105,748 | 0 |
| 起業支援型地域雇用創造事業 | 900,000 | 700,000 | 700,000 | 599,083 | 100,917 | 700,000 | 0 |
| 計 | 2,610,874 | 1,595,874 | 805,748 | 659,398 | 146,350 | 805,748 | 0 |

※予算額から県事業額を除いた残りは、市町村補助事業として実施するもの。

<参考>

○重点分野雇用創出事業（平成25年度末で終了）

重点分野（介護、医療、農林水産、環境・エネルギー、観光、地域社会雇用等）の一時的な雇用機会の創出を図る事業。

○起業支援型地域雇用創造事業（平成25年度末で終了。ただし平成25年度までに開始した事業については平成26年度末まで実施可）

緊急雇用創出事業のうち、失業者に対する短期の雇用・就業機会を創出・提供し、又は短期の機会を提供した上で、地域のニーズに応じた人材育成を行う事業であって、地域に根ざした事業の起業等に資する事業を実施することにより、失業者の雇用の継続が期待される事業。

事業実施のために新規に雇い入れた労働者を引き続き正規労働者として雇い入れた事業主に対し、当該事業主からの申請に基づき一時金を支給する。

1 平成25年度緊急雇用創出事業予備枠の執行状況
(12月1日以降に追加決定した事業)

(1) 重点分野雇用創出事業

| 所属名 | 事業名 | 雇用創出人数(人) | 事業費(千円) | 左のうち人件費(千円) | 事業内容 |
|-----------|-------------------|-----------|---------|-------------|---|
| 雇用人材総室 | 労働移動支援体制整備事業(増額) | 1 | 1,451 | 912 | 県東部で事業所閉鎖に伴う大量の離職者が生じたこととなったことから、離職者の再就職支援を円滑に行うため、東部地域の労働移動支援体制を強化する。 |
| 雇用人材総室 | 重点分野職場体験型雇用事業(増額) | 31 | 40,806 | 40,806 | 県内の失業者に短期の雇用機会を提供するとともに、重点分野の振興を図る事業を実施する。 |
| 男女共同参画推進課 | 男女共同参画推進企業認定事業 | 1 | 690 | 615 | 県内企業における男女共同参画の機運づくりのため、認定企業の個々の取組内容や、取組による具体的メリットを紹介する情報誌を作成。また企業訪問を通じて企業のニーズ調査や好事例の収集など認定企業の取組推進のフォローを行う。 |
| 原子力安全対策課 | 原子力防災資機材配備事業 | 1 | 602 | 602 | 新規整備する規制標識や原子力防災倉庫等防護資機材の配備・管理体制の強化のため、新規購入資機材の米子市や境港市、米子・境港両警察署、衛生環境研究所等への配備と台帳の整理を実施する。 |
| 消防防災課 | 防災活動促進事業 | 1 | 819 | 819 | 災害に強い防災・減災の県民運動を拡大させるため、自主防災活動マニュアルの作成・配布、防災活動出前講座等の事業を実施する。 |
| 高等学校課 | 高校授業料無償制見直し事業 | 1 | 502 | 452 | 公立高校授業料無償制の見直しについて、保護者等へ周知するための資料作成を行う。 |
| 雇用人材総室 | (基金事業管理運営費) | - | 563 | - | 年度末に増大する緊急雇用基金事業の実施状況確認や検査等の業務に対応するため基金事業コーディネータを雇用する(3ヶ月間)。 |
| 今回報告分計 | | 36 | 45,433 | 44,206 | |

(2) 起業支援型地域雇用創造事業

| 所属名 | 事業名 | 雇用創出人数(人) | 事業費(千円) | 左のうち人件費(千円) | 事業内容 |
|----------|-----------------------|-----------|---------|-------------|--|
| 教育・学術振興課 | ものづくり教育のためのFabLab運営事業 | 2 | 12,617 | 6,312 | 次代の地域産業を担う「ものづくり人材」の裾野を広げるために、鳥取大学や鳥取環境大学などが産学官協働で取り組む「ものづくり協力会議」が行う、子どもから大人まで一気通貫の「ものづくり教育」の実践活動の場となるFabLabの開設運営を委託する。 ※FabLab(ファブラボ)とは:個人による自由なものづくりの可能性を広げるための実験工房 |
| 雇用人材総室 | 人材育成型雇用促進事業(増額) | 19 | 37,251 | 18,626 | 県内の失業者に対し、正規雇用への移行を前提とした人材育成を行う事業を、予算の範囲内で、申し出のあった県内企業等へ委託して実施する。(債務負担行為により実施) |
| 雇用人材総室 | (一時金及び基金事業管理運営費) | - | 51,049 | - | 起業支援型地域雇用創造事業にかかる一時金を支給する。また、緊急雇用基金事業の実施状況確認や検査等の業務に対応する基金事業コーディネータを雇用する。 |
| 今回報告分計 | | 21 | 100,917 | 24,938 | |

緊急雇用創出事業の予備枠による事業の追加実施について

平成26年 3月18日
雇 用 人 材 総 室
就 業 支 援 室

- 1 緊急雇用創出事業の県事業予備枠を活用して追加実施することとした事業費
(12月1日以降に追加実施を決定した事業) 131,120千円

2 追加実施事業の内訳

| 事業名 | 本年度予算額 うち新規雇用 人件費 | 雇用創 出人数 (延べ) | ①月額給料 | 事業内容 |
|-------------------|-------------------------|--------------------|---|--|
| | | | ②雇用期間(予定) | |
| | | | ③被雇用者の要件 | |
| 労働移動支援体制整備事業(増額) | 1,451千円 (912千円) | 1人 | ① 235千円 ② H25年12月 ～H26年3月 ③ 特になし | 県東部で事業所閉鎖に伴う大量の離職者が生じることとなったことから、離職者の再就職支援を円滑に行うため、東部地域の労働移動支援体制を強化する。 |
| 重点分野職場体験型雇用事業(増額) | 40,806千円 (20,403千円) | 31人 | ① 160千円(上限) ② H25年12月 ～H26年3月 ③ 特になし | 県内の失業者に短期の雇用機会を提供するとともに、重点分野の振興を図る事業を実施する。 |
| (基金事業管理運営費) | 563千円 | — | / | 年度末に増大する緊急雇用基金事業の実施状況確認や検査等の業務に対応する基金事業コーディネータを雇用する(3ヶ月間)。 |
| 人材育成型雇用促進事業(増額) | 37,251千円 (18,626千円) | 19人 | ① 250千円(上限) ② H25年12月 ～1年以内 ③ 特になし | 県内の失業者に対し、正規雇用への移行を前提とした人材育成を行う事業を、予算の範囲内で、申し出のあった県内企業等へ委託して実施する。(債務負担行為により実施) |
| (一時金及び基金事業管理運営費) | 51,049千円 | — | / | 起業支援型地域雇用創造事業にかかる一時金を支給する。また、緊急雇用基金事業の実施状況確認や検査等の業務に対応する基金事業コーディネータを雇用する。 |
| 合計 | 131,120千円 (39,941千円) | 51人 | | |

※この事業は「緊急雇用創出事業臨時特例基金」を活用して実施する事業です。

鳥取県・岡山県共同アンテナショップ運営事業者の公募について

平成26年3月18日
東京本部
市場開拓課

鳥取県・岡山県共同アンテナショップに設置する物販店舗及び軽飲食店舗の運営業務を委託する事業者を、下記のとおりプロポーザル方式で公募します。

1 業務名

- (1) 鳥取県・岡山県共同アンテナショップ物販店舗運営業務
- (2) 鳥取県・岡山県共同アンテナショップ軽飲食店舗運営業務

2 公募期間（予定）

平成26年3月20日（木）（公告日）～4月21日（月）（企画提案書の提出期限）

3 企画提案の参加資格

- ・入札参加に係る一般的な条件を満たすこと。ただし、入札参加資格の有無は問わない。
- ・両県内の事務所等の有無、同種業務実績の有無等は問わない。ただし、同種業務実績があれば、審査時に加点する。

4 業務内容

(1) 委託店舗の運営

- ア 原則として、12月31日から1月3日まで以外の日の物販店舗は10時、軽飲食店舗は11時から21時までの間、両県産品を取り扱う物販店舗又は軽飲食店舗を運営すること。
- イ 委託店舗の集客・売上増に直結し得る宣伝・営業活動（店舗告知や提供飲食物のPR、店内催事、外部販売など）を実施すること。

(2) 非収益的アンテナ業務

両県が必要とする情報の受発信には効果的だが、委託店舗の集客・売上増には直結しないと思われる活動（観光物産キャンペーンへの協力、採算割れリスクのある店外催事出店、両県内事業者との意見交換会など）も、毎年度両県と協議して定める計画に基づいて実施すること。

5 委託条件

(1) 費用負担

委託店舗の設置運営に係る費用のうち、次に掲げるものは両県が負担するが、それ以外の経費は全て受託者が負担すること。

- ①委託店舗の設置場所の敷金及び賃料
- ②委託店舗を開設するための内装の改修及び設備の設置（基本的・標準的に必要なものに限る。）に要する経費
- ③委託店舗の内装又は設備の維持修繕（日常的なもの、軽易なもの及び受託者の不適切な使用や管理により必要となったものを除く。）に要する経費
- ④その他両県が特別に負担することを認めた経費

(2) 納付金

物販店舗、軽飲食店舗とも、売上げの5%を標準として3%以上の納付率を応募者に提案させる。(審査の際に、提案された率に応じ、5%未満は減点し、5%超は加点する。)

(3) 委託期間：委託業務に係る契約の締結日から平成29年3月31日まで。

ただし、委託業務を適切かつ効果的に履行しているときは、委託期間を平成31年3月31日まで延長する。その際には、委託条件について必要な見直しを行うことができる。

(4) その他

ア 委託店舗の基本的な内装や設備、共通装備品のデザイン等については、原則として、両県が別途作成する基本計画に定めるところによること。(基本計画については、本委託業務の受託者の意向も踏まえて策定する)

イ 委託店舗には、委託業務等を円滑・適正に遂行するのに必要な人員を配置し、労働関係法令に従って業務に従事させること。

6 企画提案の審査等

(1) 企画提案書の提出

次に掲げる書類を添付した企画提案書を提出すること。

①運営コンセプト等提案書

委託業務を効果的に処理していくための基本方針や営業理念、委託店舗について打ち出した個性や特色などについて記載するとともに、レイアウト素案を前提とした委託店舗の内装、各種設備等について、それらの実現したい在り方を示す計画平面図、完成イメージ図等を添付。

②運営計画書

委託店舗の商品構成又はメニュー構成、仕入計画、販売計画、収支計画、納付率、運営体制などについて記載。

③非収益的アンテナ業務計画書

両県が必要とする情報の受発信には効果的だが、委託店舗の集客・売上増には直結しないと思われる活動の実施計画について具体的に記載。

④その他の計画・提案書

施設間の連携、財務基盤などについて記載し、過去3年間の決算関係書類を添付。

(2) 審査方法

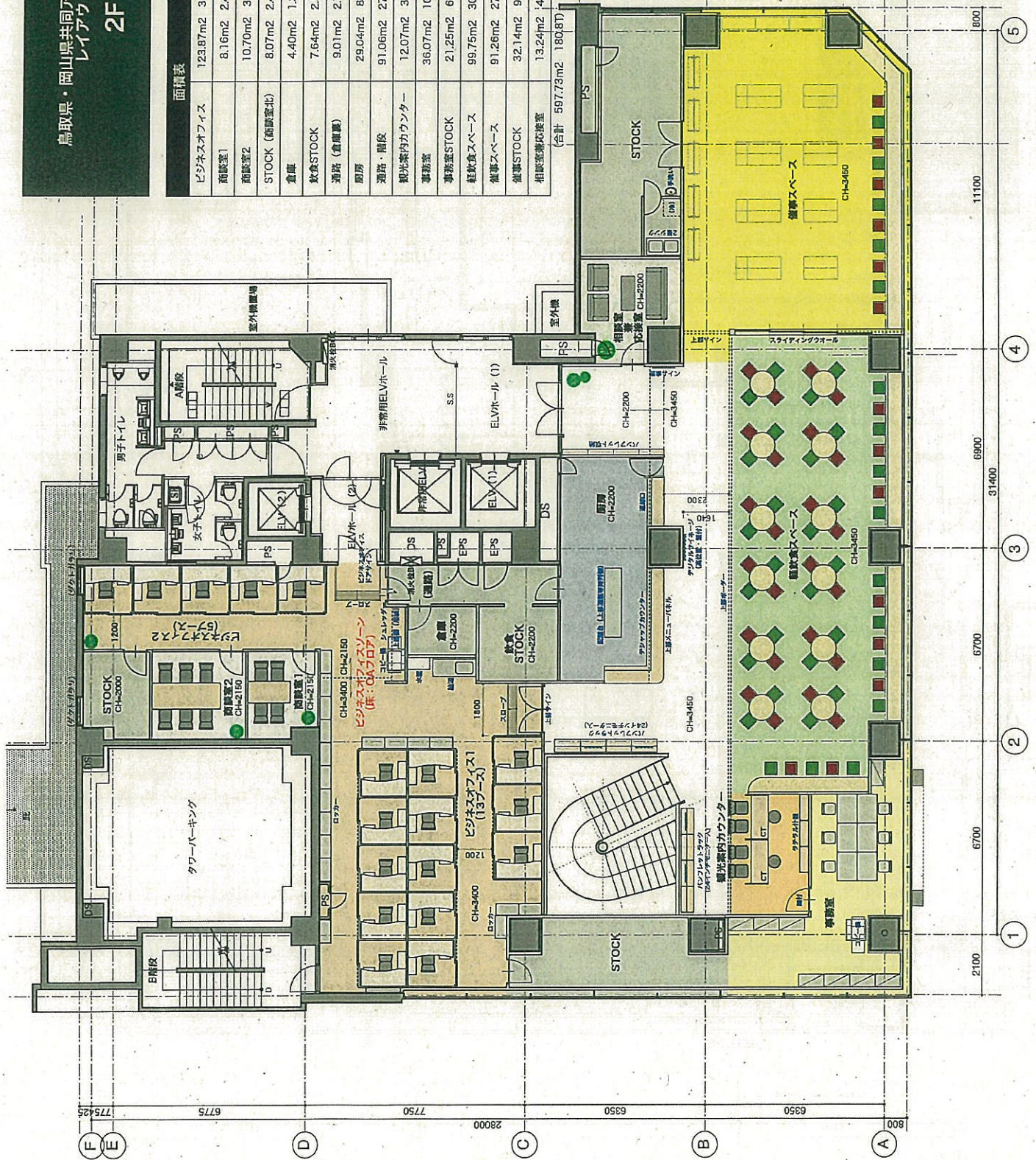
外部有識者等からなる審査会において、提案者からプレゼンテーションを受けた上で、所定の審査基準に基づき審査・採点を行い、各委員の採点の合計点数が最も高い提案者を選定する。

ただし、提案者が多数の場合は、同一の基準により予備審査を行い、一定の評価を得た企画提案についてのみ、上記の方法による審査を行う。

鳥取県・岡山県共同アンテナショップ
レイアウト案

2F

| 面積表 | |
|--------------|-----------------------------|
| ビジネスオフィス | 123.87m ² 37.4T |
| 種販室1 | 8.16m ² 2.4T |
| 種販室2 | 10.70m ² 3.2T |
| STOCK (種販室北) | 8.07m ² 2.4T |
| 倉庫 | 4.40m ² 1.3T |
| 飲食STOCK | 7.64m ² 2.3T |
| 酒路 (倉庫兼) | 9.01m ² 2.7T |
| 厨房 | 29.04m ² 8.7T |
| 酒路・階段 | 91.06m ² 27.5T |
| 観光案内カウンター | 12.07m ² 3.6T |
| 事務室 | 36.07m ² 10.9T |
| 事務室STOCK | 21.25m ² 6.4T |
| 軽飲食スペース | 99.75m ² 30.1T |
| 雑務スペース | 91.26m ² 27.6T |
| 雑務STOCK | 32.14m ² 9.7T |
| 相販室兼応接室 | 13.24m ² 4.0T |
| (合計) | 597.73m ² 180.8T |



鳥取県

経営革新計画

事例集

平成25年度版



本書で紹介する

『経営革新計画』の取組み企業

はじめに

| | |
|-------------------------|---|
| 経営革新計画の制度概要及び県内企業の取組み状況 | 1 |
|-------------------------|---|

平成25年度 経営革新大賞受賞企業

| | | |
|----------------|----------------------------|----|
| 経営革新大賞 | 大同端子製造株式会社 [鳥取市/圧着端子製造業] | 3 |
| 技術革新賞 | 株式会社シャルビー [鳥取市/化粧品製造・販売業] | 7 |
| 市場開拓賞 | 株式会社タブチ [鳥取市/建築用金属製品製造業] | 11 |
| 地域貢献賞 | 株式会社たからや [鳥取市/ビジネスホテル業] | 15 |
| 企画デザイン賞 | 株式会社プリムローズガーデン [大山町/冠婚葬祭業] | 19 |

昨年度までの各受賞企業

| | | | |
|----------------|--------|---------------------------------|----|
| 経営革新大賞 | 平成24年度 | 株式会社旺方トレーディング [鳥取市/農機具卸売・貿易業] | 23 |
| | 平成23年度 | 智頭石油株式会社 [智頭町/石油製品販売業] | 27 |
| | 平成22年度 | 株式会社オーク [境港市/水産食料品製造業] | 31 |
| | 平成21年度 | 株式会社ササヤマ [鳥取市/金型製造業] | 35 |
| 技術革新賞 | 平成24年度 | 株式会社かわばた [江府町/建設業] | 39 |
| | 平成23年度 | 株式会社八幡運輸 [米子市/一般貨物運送業] | 43 |
| | 平成22年度 | 有限会社進製作所 [米子市/製造販売業] | 47 |
| | 平成21年度 | 山陰酸素工業株式会社 [米子市/ガス製造販売業] | 51 |
| 市場開拓賞 | 平成24年度 | 株式会社ケンセツ [米子市/とび・解体工事業] | 55 |
| | 平成23年度 | 株式会社エムコ [米子市/健康食品・化粧品製造業] | 59 |
| | 平成22年度 | 有限会社エヌワイビューティーグループ [倉吉市/理容・美容業] | 63 |
| | 平成21年度 | 光電気通信システム有限会社 [米子市/電子通信事業] | 67 |
| 地域貢献賞 | 平成24年度 | 有限会社オールドニュー [米子市/飲食業] | 71 |
| | 平成23年度 | 山陰松島遊覧株式会社 [岩美町/旅客運送業] | 75 |
| | 平成22年度 | カンダシード [大山町/種苗卸売業] | 79 |
| | 平成21年度 | 株式会社ゼンヤクノー [鳥取市/健康茶製造販売業] | 83 |
| 企画デザイン賞 | 平成24年度 | 有限会社Reindeer [米子市/輸入家具・雑貨小売業] | 87 |
| | 平成23年度 | 有限会社大柄組 [日南町/土木工事業] | 91 |
| | 平成22年度 | 千代むすび酒造株式会社 [境港市/酒造業] | 95 |

※平成22年度に新設

おことわり：作品に登場する方の役職、会社名などは受賞年度時点のものです。

大形圧着端子を効率的に製造できる 生産体制を構築



大同端子製造株式会社 (高取市)

※順送金型方式：複数の工程をまわりの材料を一台のアプレス機で自動的に連続加工できるシステム。

大同端子製造(株)は昭和37年創業。電気設備や配電盤分電盤で使用される圧着端子の製造メーカーです。

今日はよほどお帰しします。

よほど

圧着端子というのは電線の先端などにくっついている配線用の部品です。

用途によって形も大きさもさまざま種類があります。

圧着端子に亀裂があれば最悪の場合火災を起す危険さえあるので高品質を求められる重要な部品なのです。

これは大きいですね。

こちらは大形圧着端子の大形生産を可能にする300のアプレス機です。

こちらは小形圧着端子のアプレス機ですが

材料を自動的にアプレス機に送り込んで成形まで加工できます。

平成25年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 企画デザイン賞

ロール状の材料が機械に送り込まれています。

今回の経営革新計画はこのアプレス機の導入がきっかけですよ？

はい。

小形中形の圧着端子は受注から生産まで一日で済み原価を抑え生産することができていました。

しかし大形圧着端子は...

業績がまた落ちてるな

大形圧着端子の製造コスト高が一因にあるかと

大形端子は6つの工程を別々の機械で行っていますからね。

型抜き、糸切り、切断、部品の作りますよ。

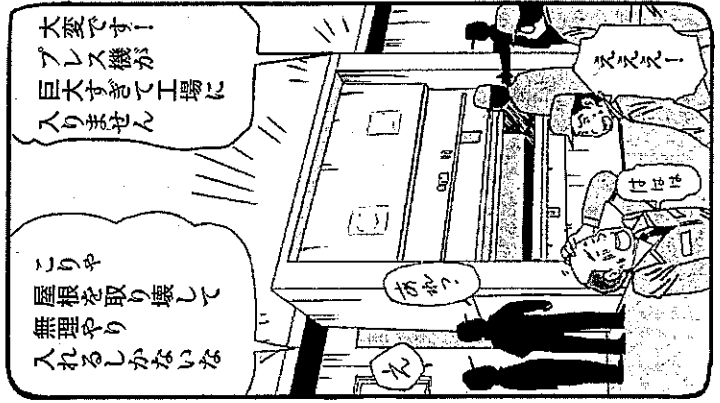
常に加工待ちの部品が工場を占領し時間のロスも多く人手もかかります。

社長！待ってください！不況下で業績も落ちている今設備投資など考えられないのでは...



確かにまともな
経営判断なら
そうだろう！

だがしかしこは
あえて将来にむけて
今投資をおこなう！
これはトップ判断だ



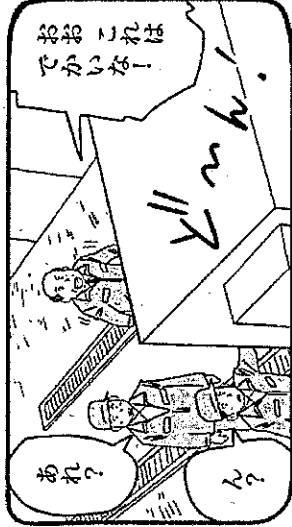
大変です！
プレス機が
巨大すぎて工場に
入りません

こりや
屋根を取り壊して
無理やり
入れるしかないな



そしてわが社は
経営革新計画を策定
申請して
大型プレス機の導入に
着手しました

社長
大型プレス機が
届きました



おおこれは
でかいな！

あれ？



基礎工事や
電気工事
人身事故を
防ぐための
安全装置も
設置

大きな機械だから
設置も大掛かりね！



機械は稼動したものの
プレスの圧力の調整や
原材料の選定など手探りで
試行錯誤を重ね 操業には
さらに一か月ほどの時間を
要しました

今度はいま
いよいよ

平成27年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 企画デザイン賞



生産ラインが稼動して
その効果は
いかがでしたか？

作業工程は
大幅に効率化して
導入前は一か月かかった
生産日数が6日で可能に
なりました

それも順送プレス機が
なければとても対応
できない生産数です



毎月の大形圧着端子の
出荷量は導入前と
比較して46.3%も
増加しましたし

社員数も41名から
49名になりました

素晴らしい
成果ですね



いえいえ！
実はまだ大型プレス機の
稼働率は30%程度なんです

余力があるので
これからどんどん
受注を増やして
いきたいですね！



不景気や
業績不振の際に
将来の展望をもち
チャレンジした
大同端子製造の決断が
今豊かな実を
結んでいます



大同端子製造株式会社

◆製造工程を見直し、納期を大幅に短縮

大形の圧着端子の製造方法を大型プレス機を導入して大きく見直し、試行錯誤によって順送型方式の製造体制を確立した。これにより、従来6工程を要していたものが1工程に短縮され、納期の大幅短縮が可能となった。

◆将来を見据えた経営者の決断

不況下で会社に対して逆風が吹く中、経営者として設備投資に対して果敢に決断した。

「大形圧着端子を効率的に製造できる生産体制を構築：おしまい」

特産品×ご当地コスメ×産官学連携
オリジナリティのある商品の誕生!



株式会社シャルビー (鳥取市)

（株）シャルビーは昭和61年に大手化粧品の販売代理店として創業

製品の個性が出しづらいですね！

自信のある成分の化粧品だったが、薬学法などの規制により効果効能をうたうことができず個性が出にくい商品になってしまった

ところで…

実際に肌に使って頂ければ良さは伝わるはずなのに…

開発担当 工藤 陽平

どうすれば我が社らしい個性を出せるだろうか？

このとき鳥取県から鳥取大学農学部で行われているある研究の紹介を受けた

「お、あるんですよ！」

カニの甲羅からとれるNアセチルグルコサミン？

これで自分達の手で安心・安全な化粧品を届けられるぞ

代表取締役 工藤 裕司

化粧品づくりで大切なのは社会的信頼と知名度

その第一歩はまず手に取って頂くことだ

平成17年に独立「自社ブランド「シャルビー」を立ち上げた

これで自分達の手で安心・安全な化粧品を届けられるぞ

代表取締役 工藤 裕司

化粧品づくりで大切なのは社会的信頼と知名度

その第一歩はまず手に取って頂くことだ

このとき鳥取県から鳥取大学農学部で行われているある研究の紹介を受けた

「お、あるんですよ！」

カニの甲羅からとれるNアセチルグルコサミン？

平成25年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 全国3が1賞

鳥取大学農学部 南教授

鳥取でも獲れるカニの甲羅にはNアセチルグルコサミンという化学成分が含まれているんです

皮膚の再生に効果があるという研究成果が出ていますよ

「お、いい！」

これを使った化粧品が作ればお客様にも興味を持っていただきやすいかもしれない

社長！

鳥取で獲れるカニ以外にも県内のいろんな天然美容成分を活用してみるのはどうでしょう

県産の素材を使って鳥取県の良さを売りにする…

「ご当地コスメか！」

これなら安心感があるし個性のだ！

鳥取のカニから抽出したNアセチルグルコサミンのほか鳥取県産のフィッシュコラーゲンと食塩の天然還元水、白山御水を国産天然美容成分として採用

天然水 白山御水

加水分解 コラーゲン

Nアセチルグルコサミン

このご当地コスメ開発に本格的に着手すべくシャルビーは平成20年12月に経営革新計画を策定、申請を行った

地域のニーズに応えた 「カン合式」屋根材

平成25年度
市場
開拓賞

株式会社タブチ (鳥取市)

(株)タブチは平成元年の設立以来今に至るまで建物のまもりとなる金属製の屋根壁を誇りを持って製造・販売してきた

「屋根と壁で未来を創る」をモットーに努力を重ねている真っ最中である

吉野営業部長
このまま昔ながらのやり方でいたらうちは埋もれて行かないですか？

景気の落ち込みは酷いですけどうちの右肩下がりがかなり深刻です

何か手を打つていかないといけませんよね？

そうですね。最近では定期的に元々ある屋根が痛んできてリフォームが盛んになってきてはいるのですが

屋根材では「カン合式互換」が必要を伸ばしてきています

常務(当時) 田洲 宏一

「カン合式互換」とは金属屋根材の一つであり

早い！

その構造により従来の屋根材より簡単に施工できることから徐々に普及しつつあった

鳥取県の東部と西部ではその土地柄により既存の金属製の屋根規格が異なり

その当時鳥取県西部のリフォーム工事で使用される金属屋根材は他社製の改修用互換が独占していた

平成25年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 企画デザイン賞

県西部の規格に対応する便利な「カン合式」の屋根材の販売ができれば西部で市場開拓ができるのですが

今の上ままでは県外から仕入れて販売することになる

それではお客様に届くまで時間が掛かるし運送費も馬鹿になりません

それではお客様にとってメリットがないですね

製造機械を導入してうちで製造できればコストも納期も解決します

それがいいのは分っているのですが…

問題は資金だかなりの投資になるし業績が下がっている今は…

おう！田洲さん！

あ△△さんどうもお世話になります

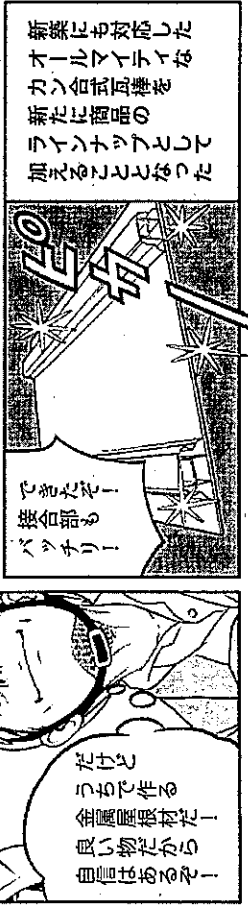
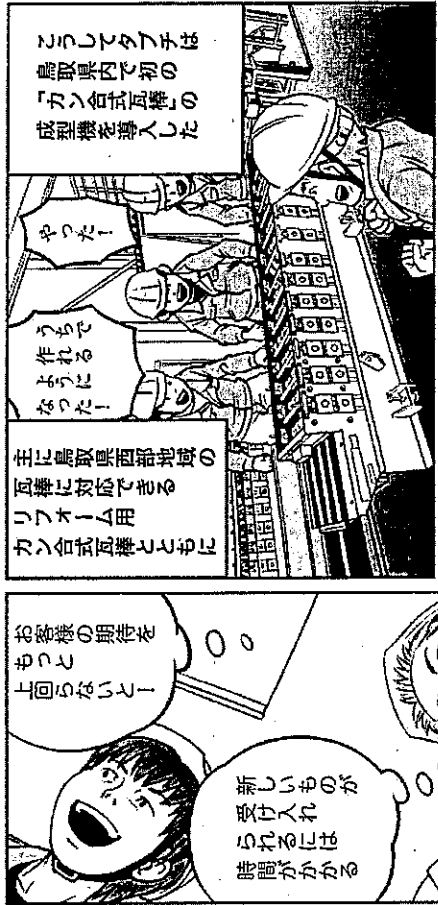
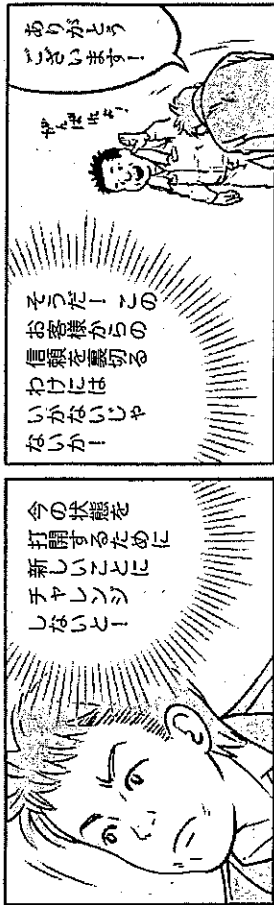
この頃の調子はどうか？

はあ…まあボチボチ…

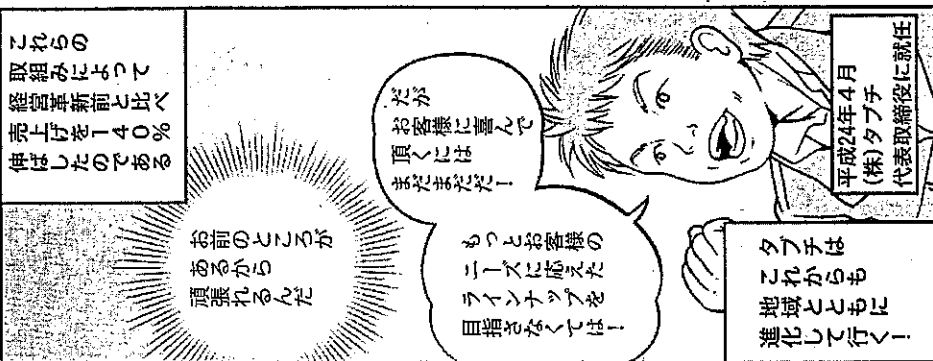
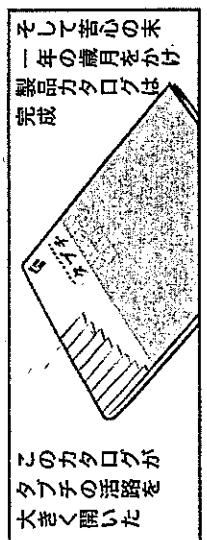
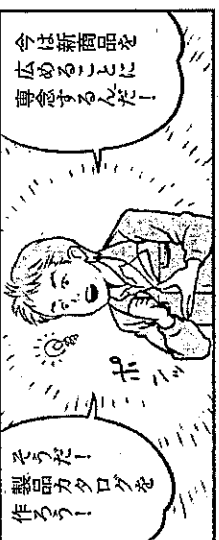
親父！お前のところが困るんだ！

ぼん

うちもお前のところがあつから頑張れるんだからな！



平成25年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 企画マーケティング賞



株式会社タブチ

◆他社製品が占めていた金属屋根リフォーム市場に参入
県西部地域の屋根の構造に適合するリフォーム用の金属屋根材の自社製造に乗り出し、他社製品が占めていた県西部の金属屋根リフォーム市場への参入に成功した。

◆新商品開発を機に営業力を強化
新商品の製造を機に自社製品のカタログを初めて作成。お客様に新商品を含めた自社製品の全てを見ていただくだけでなく、商機が拡大した。

【地域のニーズに応えた「カン合式」屋根材：おしまい】

清掃スタッフを中核にした
ワン・トゥ・ワンサービス体制で
宿泊客のサービス満足度が向上!



株式会社たからや (鳥取市)

（※たからやは
鳥取市 出雲市 東広島市 益田市にある
ビジネスホテル
グリーンホテルモリスを運営
平成21年春 鳥取駅前
鳥取グリーンホテルモリスを建て替えた

ビジネスホテルの激戦区で
我々はお客さまの満足を考えた
サービスを心がけてきたつもりだ
さらに
顧客満足度を
高めるためには
どうすれば……?

代表取締役社長
森下 起弘

我が社の強みは
あえて清掃スタッフを
直接雇用してきた
ことだと思う
業者に頼むと
時間がかかることでも
迅速な対応ができる

エアコンの清掃
部屋の修繕
書虫駆除 ……など

問題はこれからだ
どうすれば
もっと良いサービスを
提供できるだろうか?

室料の値引きは
できないし…

ビジネスホテルは部屋の数と
料金が決まっているため
社員の給与が上がりにくい
という問題があった

なにが社員の
やる気が出る
ようなことは
出来ない
だろうか?

社長
失礼します

支配人
荒木 保枝

客室に
カバンの
あつたのが
ですが…

平成25年度受賞 経営革新賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 全国3大会賞

※メイク…清掃スタッフのこと。

メイクの〇〇さんが
「これ△△さんのです」
って言うんです

〇〇さんの
へえ
カバンで
お客さまが
思い
出せるんだ?
すごいなあ…

これだ!

清掃スタッフが
お客さまを覚えている!

スタッフはほとんどが女性だ
女性は細かいことに気が付く
お客さまに一番近いのは
彼女たちなんだ!
これをサービスにしよう!

支配人!
すぐ
かかって
くれ!
はい!!

たからやは直接雇用の
清掃スタッフを中核にした
ワン・トゥ・ワンサービス
体制を基軸に
経営革新計画を策定・申請した

ああ
今日も
働いたなあ

まず実施したのは
メッセージカードだった

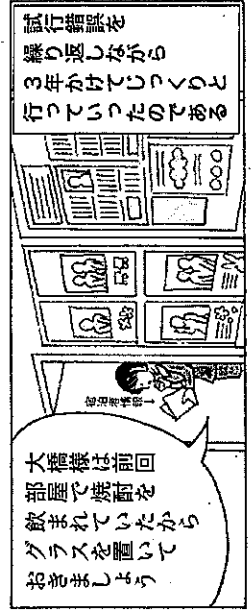
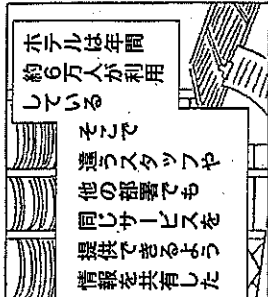
チェックアウト後
返事が
書いてある!

お客さまに
褒めて
いただくことで
仕事に誇りを
持って
もらおうと
したのだ

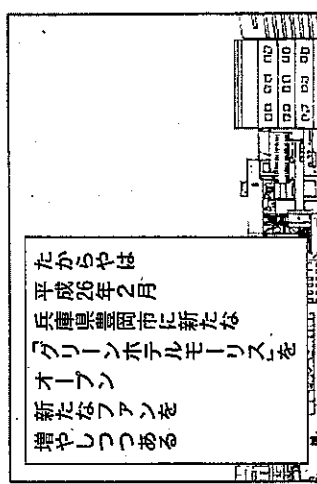
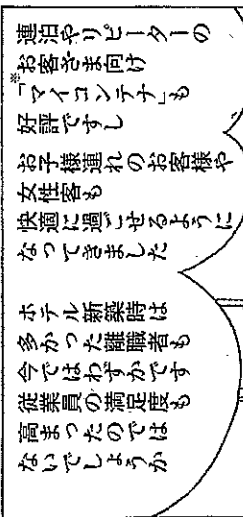
お見逃しください
ご意見・お問い合わせは
お気軽にどうぞ

お電話
0870-00-XXXX
おメール
info@takarayahotel.com

※個々の消費者や顧客の嗜好やニーズ、購買履歴などに合わせて、一人ひとりに展開されるサービスのこと。



平成25年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 企業社会貢献賞



株式会社からや

- ◆清掃スタッフのモチベーションアップに努める
宿泊されるお客様と清掃スタッフがメッセージカードで意見を交換できるように、スタッフの仕事への責任感と誇りがアップし、離職率も低下した。
- ◆清掃スタッフを直接雇用してお客様のニーズにきめ細かく対応
仕事へのやりがいが増した清掃スタッフが、客室の清掃に加えて、お客様一人一人のお好みに合わせて客室の準備を行い、サービスの満足度がアップした。

※よく使うものをコンテナに保管して清掃時にセットしておくサービス。

大山の自然を生かした英国式庭園で オンリーワンのウェディングを

株式会社プリムローズガーデン (大山町)

(株)プリムローズガーデンは
平成19年創業 大山で
15000坪の英国式庭園と
本格フランス料理レストランを
併せ持つ結婚式場を営んでいる

少子化に伴う結婚式の減少や
大人数の葬式が減る中で
庭園と自然環境を生かした
少人数のウェディングを
提供している

うーん... ほとんどが
島取県内からの
お客様なあ...

代表取締役 小栗かおる

県外からのお客様が
なかなか増えないわね

仕方ないですよ
うちには宿泊施設が
ありませんから
わざわざお越した
なれないのでは...

さっきのお客様方も
宿泊するホテルが遠いせいか
お酒もそこそこ
そそくさとお帰りに
なつたわね

あんなに
アツクは
結婚したわ!

はい...こんな山の奥では
近くに泊まるどころも
ありませんし

ゆつくりくつろげないのも
無理ないかな

あれからもう
4年かあ...

この大山あけぼの景は
広大な ただの原野だった

ここに英国式庭園を作るなんて
際が鳴るわ!

平成25年度受賞 経営革新大賞 技術革新賞 市場開拓賞 地域貢献賞 企画デザイン賞

小栗社長はもともと
ガーデンデザイナーで
英国留学して英国式庭園の
管理運営ノウハウを取得していた

こんな素敵な
庭ができた!

ここが地域の人たちの
癒しになって
くれたら嬉しいな

だがその仕事は
庭園作りだけでは
終わらず

そのまま彼女が
結婚式場の経営を
任せられることに

私はガーデンデザイナーで
あくまで庭作りがベース...

この森と水の教会のお式は
お客様にとって最高の
感動ポイントだわ

でもこれで満足するにもっと
上質なものを提供できるように
ならないと...

例えば?

そうですね 結婚式や披露宴だけでなく
海外リゾート気分でも泊りも楽しめる
オーベルジュウェディングとかどうでしょうか。

うちに泊まっていたらトータルで
行き届いた上質なサービスを提供できて
お客様にもっと喜んでもらえると
思うんだけど...

オーベルジュ
ウェディング...!

いいですね
それ!

うん あくまでうちの
ホテルがあつたらの
お話だけだね

どこか
そんなある日

いつ見ても
お寺の庭園での
お式は素敵ねえ

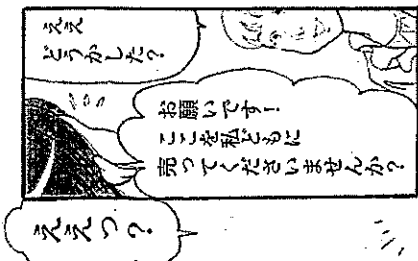
ありがとうございます

うちのペンションも
ずっと結婚式を
していたんだけど
私も年だし

引越してペンションを
振ろうと考えているのよ

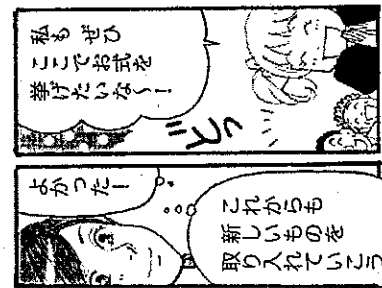
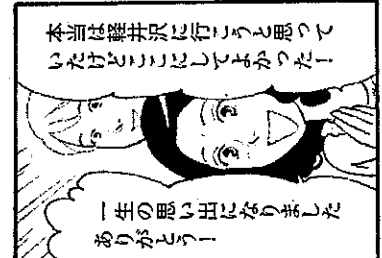
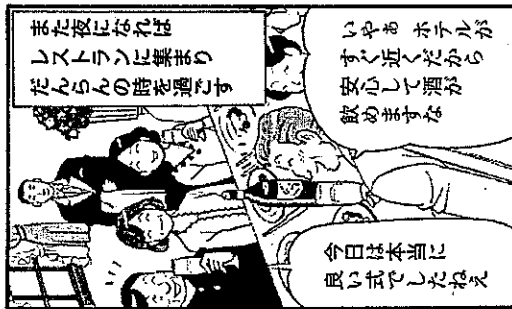
えっ?

本当ですか?



オーベルシエウエディングの
構想が一気に現実となった

オーナは快諾してくださり
これを期に平成22年度
経営革新計画を策定・申請した



平成22年度受賞

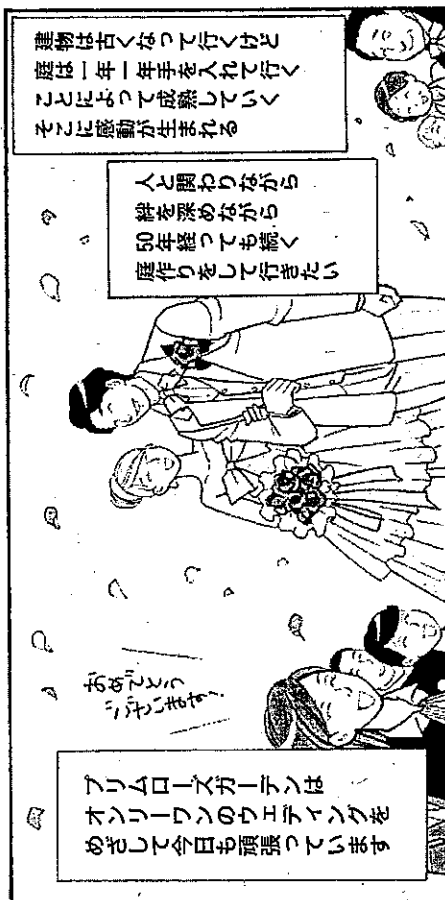
経営革新大賞

技術革新賞

市場開拓賞

地域貢献賞

企業社会人賞



株式会社プリムローズガーデン



◆宿泊機能を追加

大山の豊かな自然を活かした英国式庭園での挙式がセールスポイントである一方で、立地面で遠方からの集客が課題であり、これを解決するため隣接するペンションを取得した。

◆海外リゾート気分を楽しむ

宿泊機能が増加したこと、結婚式、披露宴の後、宿泊して翌日お帰りになるまで、トータルで海外リゾートのような上質なサービスの提供が可能となった。

【大山の自然を生かした英国式庭園でオンリーワンのウエディングを：おしまい】

別紙

農林水産商工常任委員会資料

(平成26年3月18日)

項目

2 株式会社ナノオプトニクス・エナジーの現状について

【立地戦略課】……………1

商工労働部



株式会社ナノオプトニクス・エナジーの現状について

平成26年3月18日
立地戦略課

株式会社ナノオプトニクス・エナジーの現状について、以下のとおり報告します。

1 雇用状況・組織体制

- ・ 従業員数は39名(うち30名が県委託事業による)。<平成26年3月14日時点>
- ・ 平成26年3月末までの雇用契約である県委託事業の30名について、平成26年4月以降も雇用を継続。
- ・ 平成26年4月から、東京本社(港区新橋:管理・営業部門)を閉鎖し、その業務をすべて米子本社に移管。

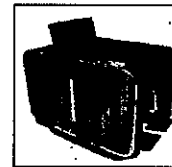
2 事業実施状況

現在、モビリティに関して、以下の3機種で展開される方針で、現在商品開発と量産品の販売促進を実施。

■ ユニモ(電動車椅子)

平成25年9月に商品化・販売中。2機種を準備。

| | |
|---------|----------------------|
| グレイス | ソファ型で、価格180万円 |
| アドベンチャー | 廉価版のコンパクトタイプで、価格85万円 |



グレイス



アドベンチャー

- 製造の状況 20台(グレイス10台、アドベンチャー10台)の組立て中で、平成26年3月中に完成予定。完成車両の販売・レンタル先として、平成26年度第1四半期に10台を目標としてアビリティーズ・ケアネット(㈱)及び県外の病院(介護施設併設)での活用に向けて商談中。
- 今後の計画 販売・レンタルの年間目標は、400台超。他の企業との連携の拡大も図りながら、自社でのレンタル事業の立ち上げを計画。経済産業省の平成25年度補正予算の「ロボット介護機器導入実証事業」に応募予定。平成26年度に、JICA(国際協力機構)事業により海外での実証調査に応募予定。

■ ユニボ(クローラーベルト駆動体)

建設土木分野等での無人用ロボットのベースとして平成26年2月に商品化。現時点での販売実績は、原子力関連事業向けに1台。今後、NEDO等の事業を活用し、購入先との共同で放射能環境下での作業用ロボットとしての実証・製品化を推進。



■ 超小型モビリティ(ユニモ搭載型)

現在開発中で、平成26年3月に1台完成予定(県の委託事業による)。国交省の超小型モビリティの規格化を睨みながら、商品開発を継続。



(県委託事業の開発イメージ)

3 事業計画の変更

●現在ナノ社では事業計画の変更承認申請の準備をされているところ。県としては、計画の妥当性、事業の継続・発展の可能性、売上の目標達成可能性などを審査の上、承認の可否の判断を行う予定。

- ユニモの開発・製造など医療・介護分野を中心とした事業展開
- 医療・介護分野でのe-001の開発
- ユニボの実証、製品化
- データセンター事業の見直し
- アビリティーズ・ケアネット(㈱)との連携事業

4 今後事業所用地売却が行われる場合の事務手続と補助金の返還について

■事業所用地売却に係る企業立地事業補助金の返還(支出済の309,098千円対応分)

- ・ ナノ社に交付した企業立地事業補助金については、鳥取県補助金等交付規則に基づき、土地全体面積(74,213㎡)に係る補助金額(217,079千円)を売買面積で按分した金額で返還を求めるとなる。
- ・ 15,000㎡の売買で成立した場合、補助金返還額は、約43,875千円の見込み。

※ 事業所用地の売却にあたり、事前に事業計画変更の手続を行う予定。

